



- **Atención al Cliente. 24 horas**
- **La proposición asertiva. Toma de decisiones. 16 horas**
- **Inteligencia emocional en la organización. 24 horas**
- **Técnicas de Coaching... Desarrollando Talento Individual y Grupal. 16 horas**
- **Técnicas y principios para el desarrollo del pensamiento creativo. 16 horas .**
- **Toma de decisiones – Estratégicas y participativas – 32 horas**
- **¿Cómo fomentar la motivación en su organización?. 16 horas.**
- **Liderazgo y técnicas para el desarrollo del poder personal. 16 horas.**
- **Técnicas y Estrategias Modelar para modelar Conductas organizacionales. 24 horas.**
- **Metas y Compromisos Personales para Fortalecer la Organización. 24 horas**
- **El vendedor frente a sí mismo. 24 horas.**
- **Autoestima y Calidad en el Trabajo: Una relación directa para obtener resultados . 24 horas**
- **Claves del Éxito en mi Comunicación Interpersonal (Transmitiendo y recibiendo efectivamente). 16 horas.**
- **Un rol diferente para el vendedor. 24 horas**
- **Programa modular Vender con PNL. 24 horas.**
- **Técnicas y herramientas especializadas de comunicación intrapersonal. 16 horas**